



La formation continue, votre gage de croissance

Aspects légaux des affaires

Objectif

Informer le participant sur divers aspects légaux qui toucheront son entreprise.

Compétences développées

À la fin de la formation, l'étudiant sera en mesure de :

- ◆ Acquérir les notions de base afin de comprendre les différents types de contrats.
- ◆ Connaître les droits et obligations des parties lors d'une vente, d'un bail ou d'une hypothèque.

Contenu

- ◆ Les avant-contrats : la préférence d'achat, l'option d'achat, la promesse de vente et d'achat.
- ◆ Les contrats de vente : principes généraux de la vente, la vente d'un immeuble, la vente d'une entreprise (actifs et actions).
- ◆ Le bail commercial : obligations du locateur, obligations du locataire, la sous-location et la cession, la fin du bail.
- ◆ Les sûretés : les priorités, les hypothèques légales, les hypothèques conventionnelles mobilières et immobilières.
- ◆ Formes de constitution de l'entreprise : compagnie, société, entreprise individuelle.

Clientèle

Ce cours s'adresse à toute personne qui désire démarrer son entreprise ou qui est déjà propriétaire d'une entreprise.

Coût : 10 \$ + taxes (pour les travailleurs autonomes ou pour les entreprises en activité depuis moins de 5 ans)

45 \$ + taxes (pour les travailleurs en entreprises, employés d'organismes publics et parapublics ou toute autre clientèle)*

*Possibilité de subvention de 50 % de la part d'Emploi-Québec.

Service aux entreprises

AEC

Reconnaissance des acquis

Collectivité



La formation continue, votre gage de croissance

Heures	Dates	Formateurs	Lieu
9 h à 12 h	Mardi 21 sept. 2010	Shirley Cadorette	Saint-Georges, Sainte-Marie et Lac-Etchemin (visioconférence)
Pour informations, contactez votre CLD le plus près :	418 228.7810 (MRC Beauce-Sartigan) 418 625.3904 (MRC des Etchemins) 418 386.1608 (MRC Nouvelle-Beauce) 418 397.4354 (MRC Robert-Cliche)		

Formation financée par :

